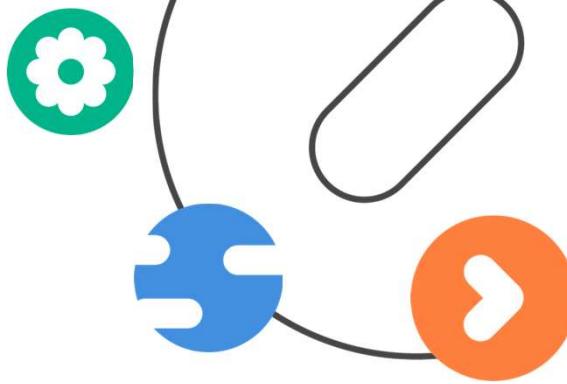


## Key Account Manager Steiermark (w/m/d)

Vollzeit (38,5 Std./Woche)



### Dein Team

Als europäischer Vollsortimenter in der Elektrogerätesparte ist die Beko Austria AG die österreichische Niederlassung der internationalen Arçelik-Gruppe und Teil von Beko Europe. Du wirst Teil unseres Vertriebsteams in Österreich und berichtest direkt an den Sales Director.

### Aufgabengebiete

- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen sowie professionelles Customer Relationship Management
- Präsentation unserer Produkte und Neuheiten bei bestehenden und potenziellen Kunden
- Umsatzplanung auf Kundenbasis gemäß den Unternehmenszielen
- Eigenständige Planung, Vorbereitung und Nachbereitung von Kundenterminen
- Regelmäßige Bedarfsermittlung und Analyse von Marktpotenzialen
- Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen und Erschließung neuer Marktpotenziale
- Erstellung von Präsentationen, Konzepten und Vertriebsvereinbarungen
- Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement, Marketing, Verkaufsinnendienst und After-Sales-Service
- Laufende Erweiterung des Produktwissens sowie Teilnahme an Schulungen, Seminaren und Messen

### Mindestanforderungen

- Erfahrung im Außendienst
- Gute MS Office Kenntnisse
- Sehr gute Deutsch- (mind. C1) und gute Englischkenntnisse (mind. B1)
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Hohe Reisebereitschaft, vor allem in der Steiermark

### Von Vorteil

- Idealerweise Erfahrung im Bereich Haushaltselektronik
- Verantwortungsbewusste Arbeitsweise, Genauigkeit und Zahlenaffinität
- Teamgeist und Einsatzbereitschaft

### Was bieten wir

- Attraktive Vergütung mit einem Bruttomonatsgehalt ab € 3.300 zuzüglich variabler Erfolgsprämien – Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung möglich
- Work-Life-Balance durch kurze Freitage und zusätzliche Urlaubstage am 24. und 31. Dezember
- Modernes Arbeitsumfeld mit Walking Meetings, regelmäßigen Firmenevents und offener Kommunikation
- Zertifiziert als Great Place to Work®, Best Workplace™ und Kununu Top Company
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Umfassende Einarbeitung sowie zahlreiche Trainings- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Vielfalt, Chancengleichheit und soziale Verantwortung als gelebte Werte
- Kooperation mit myClubs sowie attraktive Mitarbeiterrabatte über Corporate Benefits



#### Gestalten Sie mit uns die Zukunft!

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an [karriere.austria@beko.com](mailto:karriere.austria@beko.com)

Wir freuen uns, gemeinsam mit Ihnen neue Wege zu gehen!